

Vertriebs-Innendienst

Innendienst-Exzellenz als direkter Treiber für höhere Wandlungsquoten.

Seminarinhalte

Organisation & Effizien

- Aktives Angebotsmanagement
- Priorisierung per Serviceampel
- Optimierung der Eigenorganisation
- Zeitfresser im Vertrieb eliminieren

Psychologie & Wirkung

- Kaufmotive & Hidden Agenda
- Nutzerorientierte Kommunikation
- Wirkungsvolle Kommunikation
- Psychologie der Preisargumente

Abschluss & Souveränität

- Abschlussgespräche sicher führen
- Nachfassen auf Augenhöhe
- Souveränität statt Bittsteller-Rolle
- Proaktive Steuerung zum Auftrag

Umsetzung im Training

- Training an echten Angebotsfällen
- Live-Calls für verbindliche Termine
- Formulierungs-Check eigener Mail
- Individuelle Tagesstruktur-Planung

Ihr Nutzen

- Höhere Wandlungsquote
- Maximale Zeitersparnis
- Sichere Verbindlichkeit
- Nahtloses Zusammenspiel
- Starke Kundenbindung
- Proaktive Auftragssteuerung

Methodik & Format

- **Direkte Anwendung**
Mit eigenen Zielkunden arbeiten
- **Kurze Impulse**
Kompakte Theorie mit Praxisbezug
- **Einzelcoaching**
1:1 Feedback für jeden Teilnehmenden
- **Präsenz oder Online**
Vor Ort oder als Live-Webinar durchführbar

triup® Komplettlösung für messbare Ergebnisse

Jedes Training ist bei uns in ein strategisches Gesamtkonzept eingebettet, damit nachhaltiger Vertriebserfolg entsteht.

Inklusive:

- IST-Analyse & Realitätscheck
- Praxisnahes Training
- Team-Coaching nach dem Training
- Microlearning Vertiefungsimpulse
- Management-Review

Jetzt unverbindliches Kennenlernen mit Ihrem Trainer vereinbaren

triup GmbH
Im Schlosspark 8
53773 Hennef
02242 918 27 50
buero@triup.de
www.triup.eu



Ihr Hebel für mehr Umsatz und höhere Produktivität - mit Technik, Haltung und Anwendbarkeit.