

KI Im Vertrieb

Dieses Training macht KI zum operativen Hebel für maximale Vertriebszeit.

Seminarinhalte

Prozessklarheit & Vorbereitung

- Automatisierte Bedarfsanalyse
- KI-gestützte Einwand-Logik
- Mustererkennung im Kunden-Mails
- Terminvorbereitung per Knopfdruck

Psychologie & Verständnis

- Entscheiderlogiken entschlüsseln
- Emotionsbasierte Argumentation
- Treffsicherer Erstkontakt mit KI
- Sicherheit durch KI-Support

Abschluss & Kommunikation

- KI-generierte Angebote & Mails
- Intelligente Follow-up-Planung
- Cross- & Up-Selling Potenziale
- Rechtssicherheit & Datenschutz

Umsetzung im Training

- Direktstart mit triup® Prompts
- Optimierung eigener Sales-Prozesse
- Erstellung von KI-Sales-Prozesse
- Live-Anwendung im Alltag

Ihr Nutzen

- Massive Zeitersparnis
- Präzisere Vorbereitung
- Schnellere Verkaufszyklen
- Höhere Abschlussquote
- Klarer Wettbewerbsvorteil
- Sofortige Anwendung

Methodik & Format

- **Direkte Anwendung**
Mit eigenen Zielkunden arbeiten
- **Kurze Impulse**
Kompakte Theorie mit Praxisbezug
- **Einzelcoaching**
1:1 Feedback für jeden Teilnehmenden
- **Präsenz oder Online**
Vor Ort oder als Live-Webinar durchführbar

triup® Komplettlösung für messbare Ergebnisse

Jedes Training ist bei uns in ein strategisches Gesamtkonzept eingebettet, damit nachhaltiger Vertriebs Erfolg entsteht.

Inklusive:

- IST-Analyse & Realitätscheck
- Praxisnahes Training
- Team-Coaching nach dem Training
- Microlearning Vertiefungsimpulse
- Management-Review

Jetzt unverbindliches Kennenlernen mit Ihrem Trainer vereinbaren

triup GmbH
Im Schlosspark 8
53773 Hennef
02242 918 27 50
buero@triup.de
www.triup.eu



Ihr Hebel für mehr Umsatz und höhere Produktivität - mit Technik, Haltung und Anwendbarkeit.