

Einwandbehandlung

Psychologische Souveränität bei Einwänden als Schlüssel zur Abschluss-Sicherheit

Seminarinhalte

Psychologische Grundlagen

- Widerstände als Chance nutzen
- Innere Stärke & mentale Haltung
- Empathie statt Verkaufsdruck
- Gehirngerechte Einwand-Lösung

Analyse & Strategie

- Vorwände sicher entlarven
- Kernbedürfnisse hinter Einwänden
- Sach- vs. Beziehungsebene klären
- Reflexion statt Abwehrhaltung

Methodik & Technik

- Preis- & Zeit-Einwände lösen
- Techniken für Telefon & Vor-Ort
- Sog-Effekt gezielt erzeugen
- Einwände in Kaufmotive wandeln

Umsetzung im Training

- Live-Training harter Einwände
- Eigene Sprachmuster entwickeln
- Direktes Feedback zur Wirkung
- Praxisfälle aus dem Alltag

Ihr Nutzen

- Maximale Souveränität
- Klare Unterscheidung
- Höhere Abschluss-Sicherheit
- Starke Kundenbeziehung
- Mentale Stärke
- Überzeugungskraft

Methodik & Format

- **Direkte Anwendung**
Mit eigenen Zielkunden arbeiten
- **Kurze Impulse**
Kompakte Theorie mit Praxisbezug
- **Einzelcoaching**
1:1 Feedback für jeden Teilnehmenden
- **Präsenz oder Online**
Vor Ort, als Live-Webinar oder in der Online-Akademie durchführbar

triup® Komplettlösung für messbare Ergebnisse

Jedes Training ist bei uns in ein strategisches Gesamtkonzept eingebettet, damit nachhaltiger Vertriebs Erfolg entsteht.

Inklusive:

- IST-Analyse & Realitätscheck
- Praxisnahes Training
- Team-Coaching nach dem Training
- Microlearning Vertiefungsimpulse
- Management-Review

Jetzt unverbindliches Kennenlernen mit Ihrem Trainer vereinbaren

triup GmbH
Im Schlosspark 8
53773 Hennef
02242 918 27 50
buero@triup.de
www.triup.eu



Ihr Hebel für mehr Umsatz und höhere Produktivität - mit Technik, Haltung und Anwendbarkeit.