

## **Mobiles Arbeiten & Vertrieb**

### **Eigenorganisation**

#### **Übung Kapitel 1 – Jetzt geht's los**

Was ist die Wirkung (Auswirkung) Deiner Arbeit?

Denkansätze:

- Wer hat etwas von Deiner Arbeit?
- Was genau hat jemand davon?

Wenn Du Adjektive einsetzt, dann beschreibe diese. Beispiel:

Der Kunde profitiert von meinem GUTEN Service.

Was genau hat dieser Kunde davon.?

Was ist die Auswirkung dieses guten Service für ihn?

Warum ist der Service gut?

triup<sup>®</sup> - Efficient Sales

TELEFON +49 (0)2242/91 82 75-0  
WEB [www.triup.de](http://www.triup.de)  
E-MAIL [info@triup.de](mailto:info@triup.de)

ANSCHRIFT Im Schloßpark 8  
53773 Hennef · Germany